

ANDRÉIA RUIZ MAYORGA

Jundiaí – SP

(19) 99676-0329

mayorgaandreia@gmail.com

www.linkedin.com/in/andreiamayorga

Disponibilidade para viagens

OBJETIVO

COORDENADOR DE COMÉRCIO EXTERIOR / SUPERVISOR DE COMÉRCIO EXTERIOR / ESPECIALISTA EM COMÉRCIO EXTERIOR

RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES

- Formação: MBA em Logística e Supply Chain; Modulo de Negociação na Universidade Suffolk County Community College nos Estados Unidos;
- Fluência no idioma Inglês com reports, reuniões Globais e visitas internacionais;
- Espanhol Intermediário com contato com o time Latam;
- Profissional experiente em gestão do Comércio Exterior com foco em Importação, Exportação e Compras (Incluindo assessoria aduaneira);
- Domínio e coordenação de processos end to end com gestão de budget, mapeamento de gaps, saving, melhorias processuais e planejamento de projetos logísticos;
- Atuação em desenvolvimento de parceiros logísticos, negociações de fretes e abertura de BID;
- Realização de reports gerenciais KPI's sobre saving, prazo de entrega, custo extra adicional ao processo e monitoramento de fretes gastos mensalmente no modal marítimo, aéreo e rodoviário;
- SAP e Totvs.

IDIOMAS

- Inglês (fluente)
- Espanhol (intermediário cursando)
- Vivência internacional:
 - EUA – Intercâmbio de dois anos (ESL) e Internacional Business – (2003 a 2005)
 - Alemanha – Duas viagens para encontros logísticos e reuniões – (2017 e 2018)
 - Vivência nos Estados Unidos (Texas) a trabalho (03/2016 – 09/2016)

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- MBA em Logística e Supply Chain (concluído em 2014)
- Graduação em Administração com ênfase em Comércio Exterior (concluído em 2006)

FORMAÇÕES COMPLEMENTARES

- Certificado Internacional de Inglês (ESL) – Suffolk County Community College – 2005 (02 anos).
- Introdução à Comercialização – Suffolk County Community College – 2006 (01 ano).
- Curso TecWin – 2015 (08h)
- Classificação fiscal de mercadorias e multas por enquadramento incorreto – Grupo Aduaneiras – 2015 (08 h).
- Declaração única de importação (DUIMP) – 2018 (03 horas).
- Importação de produtos químicos – 2019 (08 horas).
- ERP – Protheus (key user), SAP (JP6).

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Jungheinrich Lift Truck Brasil (10/2016 a atual)

Cargo: Especialista em Comércio Exterior

Principais Funções:

- Gerenciamento de 02 pessoas e acompanhamento de atividades do setor;
- Elaboração de relatórios e indicadores de produtividade;
- Planejamento de estratégias de minimização de gaps e saving em importação;
- Gestão de toda cadeia de processos de importação;
- Atuação direta no desenvolvimento e planejamento dos principais projetos da companhia;
- Compradora Intercompany, seleção, capacitação e negociação de fornecedores não grupo;
- Condução de processos de compra em conformidade com a Política e Procedimentos da empresa, por meio de análise de mercado, desenvolvimento de fornecedores, análise e definição das premissas comerciais, sendo responsável pelo acompanhamento de todo o fluxo desde a cotação até a vigência de contratos/acordos comerciais;
- Avaliar as oportunidades entre as Unidades de Negócios e garantir o abastecimento das Plantas nas melhores condições de custos, prazo de entrega, prazo de pagamento e a qualidade dos materiais

Jungheinrich Lift Truck Brasil (03/2013 a 02/2016)

Cargo: Analista Sênior

PERÍODO DE ATUAÇÃO NO BRASIL (03/2013 - 02/2016)

Principais Funções:

- Responsável pela formalização de compras internacionais;
- Gerenciamento e follow-up de pedidos em andamento;
- Previsão de adiantamento e atraso de entrega de pedidos;
- Reestruturação de processos para otimização de tempo;
- Participação na gestão dos principais projetos globais da empresa;
- Responsável direta pela gestão dos processos e parceiros logísticos;
- Implantação do regime ex-tarifário, gerando saving anual de 2M para a companhia;
- Consolidação de dados e processos de stakeholders da cadeia logística;
- Redução em 30% de custos operacionais de cadeia logística;
- Conferências físico x fiscal de produtos importados;
- Estratégias para o meio modal, assegurando saving de 80% marítimo e 20% aéreo.

PERÍODO DE ATUAÇÃO NOS ESTADOS UNIDOS (03/2016 - 09/2016)

Principais Funções:

- Gestão de processos de exportação/filiais globais (Austrália, Brasil, Peru, Colômbia, Índia);
- Mapeamento e precificação de venda, análise de compatibilidade/configuração dos produtos;
- Administração de documentação de exportação, nas normas da aduaneira americana;
- Gerenciamento das exportações e alinhamento/liberação de embarques;
- Participação em inventários globais e auditoria de qualidade em fábrica;
- Atuação direta em relevante projeto logístico da companhia.

Vanguard Logistics Services (02/2006 a 03/2013)

Cargo: Analista de Comércio Exterior

Principais Funções:

- Gestão de operações das maiores contas da filial;
- Responsável pelos clientes Samsung, AkzoNobel, Mahle, DowCorning, Hutchinson e International Paper;
- Administração de custos, budget, cronogramas e prazos;
- Atuação nos setores químico, automobilístico, componentes eletrônicos, linha branca e celulose;
- Negociação de fretes (armadores, NVOCC, transportadoras, despachantes e armazéns);
- Vendas de fretes internacionais, serviços logísticos (clientes finais e agentes de cargas);
- Alavancagem dos produtos marítimos FCL e LCL;
- Controle de desembaraço aduaneiro e transporte rodoviário nacional;
- Gestão de embarques marítimos de importação e exportação;
- Levantamento de documentação de entrada e saída de produtos/cargas;
- Mapeamento e análise financeira de fretes marítimos versus aéreos;
- Projetos de vendas (Espanha, México, Colômbia, Itália, Alemanha, EUA, China, Hong Kong, Índia, Argentina, Chile);
- Prospecção de clientes e recuperação de contas e follow-up de cotações;
- Gerenciamento de BID e budget;
- Relacionamento com agentes no exterior e responsável Routing Order.

INFORMÁTICA

- Excel, Word e Power Point intermediários