

Bruno Felipe Menezes Barbosa

End.: Rua Manoel da Rocha Mendes nº 130

CEP: 25045-485

Parque Alvorada – Duque de Caxias – RJ

Tel.: (21) 96532-5519

E-mail: brunofmbarbosa@yahoo.com.br

DADOS PESSOAIS:

Nacionalidade: Brasileiro

Naturalidade: Rio de Janeiro

Estado Civil: Solteiro

Data de Nascimento: 05/04/1988

CNH: Categoria B

FORMAÇÃO ESCOLAR:

Ensino Médio Completo

CURSOS:

FAETEC: Informática – Básico – Avançada.

JVM: Técnico de Transporte Aéreo de Artigos Perigosos.

FIRJAN: Visita Técnica aos Terminais Alfandegários do Porto e Aeroporto Internacional do Rio de Janeiro.

Flex Treinamentos, Consultoria Eventos Ltda-ME: Desconsolidação no Sistema Mercante e Siscarga na prática.

BRASAS: Inglês – Cursando.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

Empresa: Foccus International Agenciamento de Cargas LTDA

Cargo: Assistente de Agenciamento de Cargas

Período: 01/08/2017 a 05/06/2018

Descrições da Função: Contato diário com fornecedores e clientes, mantendo-os informados de todos os passos dos processos, cotações para clientes/parceiros e possíveis clientes/parceiros, negociações de boas tarifas com as companhias aéreas e marítimas, emissão e análise de documentações para exportações e importações aéreas e marítimas, Faturamento, mantendo o sistema interno da empresa atualizado com as informações referente a cada processo.

Empresa: Action Cargo, INC

Cargo: Operacional Aéreo/Pricing (Exportação)

Período: 13/09/2015 a 26/09/2016

Descrições da Função: Contato diário com fornecedores e clientes, mantendo-os informados de todos os passos dos processos, cotações para clientes/parceiros e possíveis clientes/parceiros, negociações de boas tarifas com as companhias aéreas, emissão e análise de documentações para exportações, Faturamento, mantendo o sistema interno da empresa atualizado com as informações referente a cada processo.

Empresa: Foccus International Agenciamento de Cargas LTDA

Cargo: Auxiliar de Importação e Exportação Aérea

Período: 02/12/2013 a 05/09/2015

Descrições da Função: Contato diário com fornecedores e clientes, mantendo-os informados de todos os passos dos processos, cotações para clientes/parceiros e possíveis clientes/parceiros, negociações de boas tarifas com as companhias aéreas e marítimas, emissão e análise de documentações para exportações e importações aéreas e marítimas, Faturamento, mantendo o sistema interno da empresa atualizado com as informações referente a cada processo.

Empresa: Contax SA

Cargo: Representante Comercial (Produto OI)

Período: 10/03/2011 a 02/04/2012

Descrições da Função: Contato diário com fornecedores e clientes, mantendo-os informados de todos os passos dos processos, cotações para clientes/parceiros e possíveis clientes/parceiros, negociações de débitos e mantendo o sistema interno da empresa atualizado com as informações referente a cada processo.

OBJETIVO:

Peço oportunidade para que eu possa mostrar meu trabalho. Tenho como principal objetivo aprender, aperfeiçoar e colocar em prática meus conhecimentos adquiridos.