

CLÁUDIA MATTOS

Rua Franco Zampari , 111- Bloco 5- Apt 404.

Barra da Tijuca- Rio de Janeiro

Telefone: (21) 98518-0519

www.linkedin.com/in/claudia-Mattos

claudia.mattos.br@outlook.com

OBJETIVO:

Atuar no seguimento Acadêmico e Gestão Aduaneira.

SÍNTESE PROFISSIONAL E REALIZAÇÕES:

- Economista com especialização em Comércio Exterior, Gestão.de projetos e Engenharia Econômica.
- Com 25 anos de experiência profissional, sendo 18 anos dedicados à Projetos. Inicialmente no setor de óleo e gás e desde 2008 no setor de Energia.
- No Setor de Energia foi Head da Gestão de projetos/suprimentos de 40 grandes projetos localizados no Brasil , Argentina, Peru assim como dois projetos em Curaçao, com mais de EUR 900 Milhões em equipamentos Importados..
- Obtive resultados expressivos nos projetos de Energia, gerando uma redução de custos operacional de mais de EUR 62 Milhões, através de enquadramentos de Ex tarifários e otimizações de classificação fiscal em Módulos atuando focada na gestão de custos e cronograma do projeto.
- Na área de offshore, gerenciei o *Door-to door* de 5 projetos para construção de navios AHTS. Gerenciando mais de 1.500 processos de Importação com otimização do cronograma e dos custos na entrega do material. Trabalhei na redução de Impostos através do Regime de Drawback.
- Orientado ao cliente, com histórico de suporte e prospecção de novos clientes. Dedicado e esforçado, com determinação em entregar excelência. Agregador de times tático, com experiência em treinamento e desenvolvimento de equipe.
- Capacidade para liderar e motivar equipes, possuindo flexibilidade para trabalhar com grupos multiculturais e facilidade para construir relacionamentos com diversos departamentos da Organização.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

Becomex consultoria (Dezembro 2020 –)

Cargo:Business Development Manager

- Prospecção e desenvolvimento de novos negócios no setores de Infraestrutura com foco em Energia.
- Liderança e Gerenciamento na área de Projetos de Infraestrutura com foco em Energia: Participação desde a fase do Estudo da viabilidade do projeto até o encerramento do projeto.

- Responsável pelo estudo de adequação tributária e a viabilidade do Empreendimento para aquisição de equipamentos importados e mercado local através de: Gestão tarifária, adequação da classificação fiscal e obtenções de benefícios tais como: Ex tarifário, REIDI (Pis & Cofins), ICMS, AFRMM.
- Foco no atendimento e satisfação do cliente e identificando oportunidades de novos negócios.
- Desenvolvimento e melhoria de processos para toda a estrutura de importação.

C.M CONSULTORIA ((janeiro de 2020 – Dezembro 2020)

Cargo: Consultora de Comércio Exterior.

Responsável pelo planejamento estratégico visando melhor gerenciamento de custo, escopo, tempo, qualidade, comunicação e segurança do projeto.

Principais atribuições:

- Planejamento de estratégias para o atendimento ao budget, escopo e os cronogramas de entregas das cargas do projeto
- Planejamento da divisão em módulos de projetos conforme exigências da OMA;
- Desenvolver os profissionais sob sua liderança no time de suprimentos, comércio Exterior e movimentação interna aportando experiência e provendo feedback contínuo.
- Consultoria em Regimes Especiais, incluindo: Otimização de Classificação tarifária, Ex tarifário, Draw Back, entre outros.
- Monitorar e negociar nas Operações diretas de importação e exportação em empresas multinacionais, desde o pedido das empresas fornecedoras até a entrega real do produto ao seu Site ou fábrica.
- Identificar novas oportunidades de negócios.
- .Gerenciar o processo de logística, Door to Door, desde a fase da licitação até o hand-over do projeto.
- Desenvolver mecanismos de melhoria contínua do Processo de Importação.
- Mitigar riscos implementando ferramentas de controle.
- Gerenciar os principais KPIs do projeto (Savings, Lead Time, Estoque);

WÄRTSILÄ BRASIL LTDA

Cargo: Project Controller (Agosto 2016 a Dezembro de 2019)

- Responsável pela controladoria de 13 projetos de Energia: 6 Argentina, 1 curacao, 1 Peru e 5 Brasil.
- Responsável por coordenar as atividades de controle de custos, verificação de fornecedores e suporte de gerenciamento na equipe de projetos.
- Acompanhe e relate as principais métricas funcionais para garantir aprimoramento da eficiência, aplicação de re-planejamento adequação de medidas corretivas, visando evitar riscos de qualquer natureza.
- .Responsável pelo apoio ao Gerente de projeto e a organização de projetos como integrador e facilitador no planejamento, monitoramento e controle do projeto. Assim com pelo Gerenciamento de escopo, qualidade, custos, Riscos e pela Gestão de fornecimento dos projetos.
- Gerenciar os principais KPIs do projeto (Savings, Lead Time, Estoque) e desempenho e melhoria contínua do processo.

Cargo: Coordenadora de Logística Sênior (abril de 2008 a Agosto de 2016)

- Responsável pelas gestões logísticas Door to Door de Projetos de Energia no Brasil, também em projetos especiais de Marine e Services .
- Responsável pelo Desenvolvimento e melhoria de processos do time de compras, logística e movimentação Interna da unidade.
- Gerenciar os principais KPIs do setor (Savings, Lead Time, Estoque);

- Liderar as práticas de *procurement*/Logística.
- Elabora relatórios Gerenciais.
- Responsável por negociar junto aos órgãos e entidades públicas, o planejamento e execução dos desembaraços aduaneiros total e/ou parcial, com entregas antecipadas, visando não impactar o cronograma da obra e reduzindo custos operacional e tributário.
- Responsável pela formação e treinamento de sua equipe de projetos, distribuídas nas obras de implantação de usinas termelétricas no Brasil.
- Participação na negociação e contratação do transporte marítimo, aéreo e rodoviário para containers, Breakbulk e cargas especiais;.

KEPPEL FELS

Cargo: Coordenadora de Importação (Agosto de 2002 a Março de 2006)

- Responsável pelo Gerenciamento de importação Door-to door em 5 projetos para navios AHTS.

NORMATIVA INT. E CONSULTORIA LTDA

Cargo: Consultora de Comércio Exterior(Setembro de 2001 a Agosto de 2002)

- Trabalhou na aprovação das licenças para a transferência de fábricas da matriz para a filial

BASKA ASSESSORIA E SERVIÇOS COMÉRCIO EXTERIOR

Cargo: Gerente de Filial (Julho de 1997 a Novembro de 1999)

- Responsável pela abertura da filial da Baska no Rio de Janeiro e gerenciou tanto a parte comercial e a administrativa.
- Responsável pela gestão da equipe da filial Rio.

IPLAN RIO

Cargo: Economista (Janeiro de 1994 a Dezembro de 1996)

- Participação da equipe designada para desenvolver o cálculo do PIB da cidade do Rio de Janeiro.

FORMAÇÃO ACADÊMICA:

MBA – Gerenciamento de projeto (2011)-FGV

ESPECIALIZAÇÃO – Comércio exterior (1998)-UFRJ

PÓS – GRADUAÇÃO – Docênciia Superior (1997)-Instituto Superior de Estudos Pedagógicos

PÓS – GRADUAÇÃO – Engenharia Econômica e Administração Industrial (1996)- UFRJ

GRADUAÇÃO – Economia (1996)-UGV

CURSOS DE ESPECIALIZAÇÃO:

- Valorar Program - Leadership in your hands - Wartsila (2017)
- Project Management Fundamental - Wartsila (2015)
- Gerenciamento de subcontratados - Wartsila (2013)
- Desenvolvimento de Gestores(2010)

- Aplicativos Microsoft Office, SAP, Clarity

COMPETÊNCIAS:

- Gestão de projetos
- Gestão de Comércio Exterior
- . Liderança de equipe
- Desenvolvimento de pessoas e liderança
- Planejamento Estratégico
- Automotivação/Proatividade
- Fluente em Inglês
- Conhecimentos em Excel avançado, SAP, Clarity.