

EDUARDO CORONA MONTEIRO

Rua das Laranjeiras Nº371, Apt. 405, Laranjeiras, Rio de Janeiro, RJ 22.240-004
+55(27)99818-4001 - duducorona@hotmail.com

Data de nascimento: 21/05/1982 | **Nacionalidade:** Brasileira |
Carteira Nacional de Habilitação (CNH): Categoria B | **Estado civil:** Solteiro(a)

<https://www.linkedin.com/in/eduardo-corona-mba-global-business-management-16b1041b2>

OBJETIVO

Assumir compromissos com seriedade e trabalhar em conjunto com todos os departamentos da empresa a fim de alcançarmos o mais alto grau de satisfação nas atividades.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

11/2020 – Atual

Executivo Comercial de Exportação

Multistone Mármore e Granitos Eireli – Cachoeiro de Itapemirim, ES

- Planejamento das atividades de exportação;
- Ênfase na prospecção de novos clientes;
- Contato direto com clientes do exterior;
- Envio de ofertas de materiais exclusivos de acordo com a demanda de cada cliente;
- Análise e controle do fluxo de documentos das operações comerciais a fim de garantir o êxito em todos processos;
- Foco no ciclo de vendas, confecção de relatórios, Proforma, Commercial Invoices e Packing Lists;
- Contato com agências de cargo marítimas e despachantes aduaneiros;
- Solicitação e acompanhamento de processos de bookings de navios;
- Cotações em moeda estrangeira;
- Controle de garantias de embarques mediante coordenação dos processos de logística nacional e internacional com prazos pré-estabelecidos;
- Trackings de navios e follow-up sobre envio de cada container;
- Documentação pós-embarque, cobranças, pós vendas e fidelização de clientes.

04/2019 – 10/2020

Business Development Manager

Trio Exporting Group – Cachoeiro de Itapemirim, ES

- Relacionamento com empresas exportadoras fornecedoras de materiais beneficiados;
- Prospecção de clientes potenciais, foco em novas negociações;
- Inspeção de materiais para embarque;
- Foco em vendas e cobranças;
- Elaboração de documentos de exportação, como Proforma Invoices e Packing Lists diversos, garantindo sua exatidão e conformidade;
- Análises documentais para assegurar a organização adequada dos documentos e o cumprimento dos prazos, tanto para parceiros como para clientes;
- Preparação e envio de amostras, garantindo o cumprimento de atendimento;
- Envio de documentos originais ao importador;
- Cotações com armadores e prestadores de serviços em geral;
- Garantia do processo completo de alinhamento entre a indústria e o carregamento dos materiais até a entrega;
- Comunicação eficiente com clientes e parceiros envolvidos no processo e acompanhamento do desempenho das operações.

09/2018 – 04/2019

Vendedor e Consultor em Cobranças Internacionais

Gramassena Mármore e Granitos Ltda – Cachoeiro de Itapemirim, ES

- Atendimento a clientes, negociação de preços, prazo, condições de pagamento e descontos;
- Orientação quanto às características e especificações dos materiais negociados;
- Controle dos pedidos dos clientes, qualidade dos produtos e prazo de entrega junto as agências marítimas e agentes de carga;
- Follow-up e fideização de clientes importadores;
- Responsável por cobranças e quitação de faturas comerciais, mantendo atualizado o Departamento Financeiro da empresa.

05/2016 – 03/2018

Vendedor Internacional

Granite Supplier of Brazil – Vitória, ES

- Vendas de rochas ornamentais, buscando atingir as metas estabelecidas em conformidade com os procedimentos da empresa;
- Coordenação de embarques e desembarques, verificando prazos, custos e condições de transporte dando follow-up ao cliente;
- Cumprir prazos e documentação exigidos pela alfândega e órgãos regulatórios;
- Registro e atualização de todas as vendas de exportação;
- Suporte aos clientes e parceiros comerciais, resolvendo problemas relacionados aos materiais negociados, envio de fotos e o que for necessário;
- Identificação e avaliação de riscos e oportunidades no mercado de comércio exterior, propondo soluções para maximizar lucros e reduzir custos;

04/2016 – 03/2018

Vendedor Internacional

Grupo Programar Granitos e Mineração – Cachoeiro de Itapemirim, ES

- Departamento commercial: Vendas e Cobranças;
- Controle de estoque, coordenação dos processos de logística nacional e internacional com prazos pré-estabelecidos;
- Bookings de navios, tracking de containers, garantia de entregas;
- Acompanhamento das operações do carregamento e qualidade do produto;
- Logística, Produção e relacionamento com fornecedores externos.

07/2015 – 01/2016

Vendedor de Mercado Externo

GPS Granite Ltda – Vitória, ES

07/2014 – 11/2014

Vendedor de Exportação

Mameri Rochas Ltda – Rio Novo do Sul, ES

05/2008 – 09/2010

Farmacêutico Responsável Gerente

Drogaria Sendas, Grupo Pão de Açúcar – Rio de Janeiro, RJ

06/2004 – 10/2005

Coordenador de Faturamento - Exportação

Madeira Litorânea Ltda – Guarapari, ES

- Emissão de notas fiscais, duplicatas e espelho de notas;
- Análise de processos de cobrança, Relatório de pedidos expedidos;
- Elaboração de demonstrativos de faturamento e acompanhamento indicadores;

05/2003 – 05/2004

Estagiário de Laboratório

Adcos Dermocosméticos / Indústria Cosmecêutica – Vitória, ES

EXPERIÊNCIAS INTERNACIONAIS

Sales Associate / Logistics

Inditex Group - Toronto, Canadá:

Jan. 2011 a Jan. 2012

- Recebimentos e conferência de produtos diversos;
- Atendimento a clientes;
- Vendas e Pós Vendas Sugestão de produtos, características e especificações;
- Customer service;
- Controle de caixa: Abertura e fechamento;
- Envio de relatório diário de vendas para a matriz.

Events Staff Coordinator

Core Events Staff Agency - Toronto, Canadá

Jan. 2011 a Jan. 2012

- Mercedes-Benz - (Mississauga, Ca.) – 2011;
- Much Music Vídeo Awards by Much Music TV Channel (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012;
- MTV - Supervisão de staff e backstage VIP areas (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012;
- Toronto International Music Festival - Coordenação e supervisão de staff e backstage ViP areas (Toronto, Ca.) – Set./2011 e Set./2012;
- Elle Canada Magazine - Cocktail (Toronto, Ca.) - Agosto 2011 e Agosto 2012;
- Microsoft Wordwide Partner Conference - Assessoria (Toronto, Ca.) – Jul./2011 e Jul./2012;
- Private cocktails, launch of new collections das seguintes marcas: Tiffany & Co., Chanel, Louis Vuitton, Gucci, Prada, Escada, Sephora, Holt Renfrew (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012;

- Massimo Dutti - Opening Store Eaton Centre (Toronto, Ca.) – Agosto/2012;
- Möet Chandon Ice Impérial Lauch at La Societé French Bistro (Toronto, Ca) - 2011;
- Bank Of Montreal - (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012;
- TD Bank - (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012;
- Scotiabank - (Toronto, Ca.) – 2011 e 2012.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

12/2020

Analista de Comércio Exterior: Comércio Exterior

Abracomex & Massachussets Institute of Business - Vitória, ES

MBA Executivo em: Global Business Management com foco em Analista em Comércio Exterior pela ABRACOMEX - Associação Brasileira de Assessoria e Consultoria em Comércio Exterior e MIB - Massachusetts Institute of Business (Dupla Certificação Internacional: Brasil > MEC > Lei Nº 9.394 20/12/96 e EUA > MIB - Massachusetts Institute of Business).

06/2007

Ensino Superior: Farmácia e Bioquímica

UNIVIX - Faculdade Brasileira - Vitória, ES

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Familiaridade com as rotinas administrativas do setor comercial;
- Capacidade de comunicação em diversos níveis, do operacional ao executivo;
- Especialista em desenvolvimento comercial
- Dinamismo para lidar com processos de importação e exportação;
- Determinação e proatividade ao buscar soluções para os problemas rotineiros;
- Habilidade de negociação para fechamento de vendas.

FORMAÇÃO COMPLEMENTAR / CURSOS / WEBNARS

- Stone Summit – Episódios 1,2,3,4,5,6;
- Fórum de Internacionalização de Empresas – Workshop FIE COMEX 4.0;
- Liderança Remota – Heach Recursos Humanos;
- Liderança Inclusiva – Heach Recursos Humanos;
- Saúde Física e Mental – Novas realidades das famílias – Workshop ATribuna;
- Workshop Resurfacing Avatar - Daniela Lavignoli, Master Avatar > Curso Avatar;
- Inteligência Emocional Com Coaching – Victor Reis, Head Trainer > Polozi;
- Administração Estratégica em Vendas;
- Gestão Administrativa de Empresas;
- Noções de Relações Internacionais;
- Empreendedorismo Pessoal e Coletivo;
- Motivação Pessoal e em Equipe;
- Habilidades em Gestão de Equipes;
- Trabalho com Alta Eficiência;
- 41º ENAEX (2022) e 42º ENAEX (2023).

CERTIFICAÇÕES INTERNACIONAIS

- Graduação: English as a Second Language - Eagle Gate College (Accredited Member ACICS) - Salt Lake City, Utah - U.S.A - 2006; Graduação: English as a Second Language - Park City High School District and Learning Center - Park City, Utah - U.S.A - 2005;
- Graduação: English as a Second Language - Park City Library (Sponsored by Holy Cross Ministries - Park City, Utah - U.S.A - 2005; Graduação: Spanish Language for Foreigners residents in U.S.A - Park City High School District and Learning Center - Park City, Utah - U.S.A – 2005; Graduação: Escola de Idiomas Wisdom Conversação - Vitória, E.S - Mar./2003 a Maio/2004.

IDIOMAS

Português: Língua materna

Inglês:

Proficiente

C2

Espanhol:

Intermediário

B2

CONHECIMENTOS ADICIONAIS

Sistemas e Software: Pacote Office e MS Office.