

# Fernanda Lombardi Corrêa

## EXPERIÊNCIA

### Stone — Analista de Inside Sales

Abril de 2021 - Junho de 2022

- Análise de métricas de Inside Sales para o produto Ton.
- Geração de relatórios para qualificação de leads.
- Negociação de propostas customizadas para clientes B2B e B2C.
- Utilização de estratégias de marketing de entrada para atrair clientes em potencial por meio de canais digitais.
- Conhecimento e definição de preços de produtos e serviços financeiros.
- Aprofundamento no conhecimento dos produtos e serviços oferecidos.
- Construção e gerenciamento do funil de vendas, desde a prospecção até o fechamento de negócios.

### Vale — Estagiária de Saúde e Segurança

Agosto de 2018 - Julho de 2019

- Geração de relatórios de estatísticas de acidentes e análise de inspeções corporativas de Saúde e Segurança.
- Prestação de suporte a Especialistas e BPs em projetos de saúde ocupacional, risco e recursos humanos.
- Análise e consolidação de banco de dados relacionados à saúde e segurança.
- Atualização mensal do painel de H&S (Health and Safety).
- Controle de registros de acidentes com potencial crítico e catastrófico.
- Preparação e condução de reuniões semanais de S&S (Saúde e Segurança) e reuniões internacionais focadas na análise de acidentes.
- Utilização de sistemas como SAP, SharePoint e Power BI.
- Familiaridade com documentos regulatórios nacionais e internacionais de saúde e segurança.

## CONTATO

Rua Teodoro da Silva, 441 - 403  
Rio de Janeiro, RJ, 20560-000  
**+55 21 97674-1475**  
**fernandalombardimc@yahoo.com.br**

## COMPETÊNCIAS

Excel avançado

Conhecimento em Power BI e SalesForce

Word e PowerPoint

Intermediário

## CERTIFICADOS E CURSOS

Fundamentos de Relações Internacionais - FGV

Comércio Exterior - PrimeCursos

Estratégia em Mídia Social - Alura

Marketing de Conteúdo - Rock Content

## IDIOMAS

Inglês - Avançado

Português - Fluente

## **Banco Mercantil do Brasil — Jovem Aprendiz**

Setembro de 2017 - Março de 2018

- Análise para concessão de crédito consignado, avaliando a elegibilidade e capacidade dos clientes para obter empréstimos.
- Vendas de produtos bancários, oferecendo soluções financeiras adequadas às necessidades dos clientes.
- Atendimento ao cliente, fornecendo suporte e assistência em serviços bancários, como abertura de contas, depósitos e retiradas, esclarecimento de dúvidas e resolução de problemas.

## **Experiência Internacional**

Dezembro de 2022 - Junho de 2023

## **Langports English College — Brisbane, Austrália**

Realizei um intercâmbio de 6 meses para a Austrália, onde pude ter:

- Aprimoramento da fluência em inglês.
- Imersão cultural e vivência em um ambiente diversificado.
- Networking internacional e ampliação da rede de contatos.
- Desenvolvimento da adaptabilidade e flexibilidade.
- Experiência acadêmica em renomada instituição educacional.
- Ampliação dos horizontes e mentalidade global.
- Contribuição para o crescimento pessoal e profissional.

## **FORMAÇÃO**

## **Universidade Estácio de Sá, Brasil — Graduação Administração**

Março de 2017 - Julho de 2020

## **Langports English College, Austrália — Curso de Inglês**

Dezembro de 2022 - Junho de 2023

## **TRABALHO VOLUNTÁRIO**

## **AIESEC BRASIL - Líder de time de Marketing**

Fevereiro 2021 - Abril 2021

- Criação de artes e materiais visuais para divulgação nas redes sociais, com foco em engajamento e atratividade.
- Prospecção ativa e abordagem de leads através de canais como WhatsApp e redes sociais, visando gerar novas oportunidades de negócio.

