

CURRICULUM VITAE

Francisco Rubens Almeida de Azevedo
Brasileiro, Casado
Rua Erva Imperial, 156 –
Jardim Guairacá, São Paulo / SP – Brasil

Celular: (55 11) 99406-7223
E-mail: rubenzazevedo@gmail.com
www.linkedin.com/in/rubens-azevedo
Skype: rubenzazevedo

Formação acadêmica

- **Pós Graduação Latu Senso:** Especialização em Marketing – Universidade Anhembi Morumbi - Laureate University / São Paulo;
- **Graduação:** Gestão de Eventos de Negócios - Universidade Anhembi Morumbi / São Paulo;

Idiomas

- **Inglês:** fluente;
- **Espanhol:** comunicação verbal, leitura e escrita;

-
- Especializado em Marketing, Comércio Internacional, Gestão e Negociações Comerciais. Experiência profissional adquirida em empresas nacionais e multinacionais no Brasil e no exterior como gestor e executor das atividades em vários segmentos: construção civil, material bélico, companhia aérea, tabacaria, resinas, máquinas para construção civil e industrial, embalagens, energia solar, estruturas e montagens industriais, biscoitos, doces e refresco em pó.

Principais funções / responsabilidades

- Prospecção e desenvolvimento de mercados, clientes e fornecedores internacionais, identificando oportunidades para exportação de produtos diversos.
- Organização de carteira de clientes internacionais e vendas diretas de exportação;
- procurement/compras internacionais: coordenação, administração, gerenciamento; pesquisa e desenvolvimento de produtos no mercado internacional.
- Viagens nacionais e internacionais para reuniões com fornecedores e clientes, feiras internacionais e eventos.
- Gerenciamento de pedidos de importação/exportação, discussão dos planos de produção, definição de volumes e política de estoques; orientação e controle de desembarque aduaneiro conforme normas alfandegárias e fiscais de portos e aeroportos.
- Atualizado sobre características de produtos, processos, diferenciais competitivos, políticas comerciais, exigências dos países de origem e destino, considerando aspectos culturais, logísticos, legais, comerciais, habilidade para prevenir e superar conflitos.
- Liderança e coordenação de equipes multiculturais, conhecendo primeiramente o ser humano para melhor integrar às atividades profissionais, apoiando capacitação e inspirando pessoas a alcançarem resultados.
- Definição da política de Comércio Exterior, administração do departamento, domínio das rotinas e documentos nas operações de importação e exportação; análise de documentação, contratos, custos orçados/realizados.
- Logística: gestão de transporte, embarque/desembarque, consolidação, contratação do modal (aéreo ou marítimo), redução de custos.
- Legislação aduaneira: conhecimentos de economia, política, regimes atípicos e especiais, benefícios tributários e impostos no comércio exterior, ex tarifários; acordos e normas internacionais, dumping, defesa comercial.
- Controle financeiro, pagamento de fornecedores no exterior e negociação de pendências. Negociação de formas de pagamento, captação de recursos para criação e aumento de crédito rotativo junto ao Sinosure/China.
- **Projetos especiais desenvolvidos:** Oil For Food ONU, Alimentos para o Iraque, Centro de Treinamento para Operadores de Máquinas, Linha de Produção Industrial de Máquinas para Construção, Captação de Recursos e Crédito junto ao Sinosure China, Câmara de Arbitragem de Londres.

CURRICULUM VITAE

■ Evolução da carreira

Empresa	Localização	Posição	Período
Autônomo (serviços)	São Paulo / SP	Consultor Marketing, Negócios Internacionais	2017/agosto – Atual
LIV Energia Eficiente (energia solar)	São Paulo / SP (junto com Tecnomont)	Gerente de Marketing, Importação	2016/agosto – 2017/julho
TECNOMONT Montagens Industriais (estruturas e montagens)	São Paulo / SP	Gestor de Negócios Internacionais e Marketing	2015/julho – 2017/julho
Representação Comercial Província Jiangsu no Brasil (negócios)	Guarulhos / SP (junto com XCMG)	Diretor Executivo / Inteligência de Mercado	2013/maio – 2015/junho
XCMG Brasil Comercio e Serviços Ltda. (máquinas construção civil)	Guarulhos / SP	Diretor Operacional, Comércio Exterior, Marketing	2012/maio – 2015/junho
ÊXITO Importadora & Exportadora S/A (resinas, máquinas construção civil)	São Paulo / SP	Diretor Comércio Exterior, Marketing, Inteligência de Mercado	2007/abril – 2012/maio
C&F International Trading (trading alimentos)	São Paulo / SP	Trader Alimentos	2004/maio – 2007/março
KIUTI Alimentos Ltda. (doces)	Marília / SP	Trader Alimentos	2003/março – 2004/maio
Autônomo (serviços)	São Paulo / SP	Consultor Marketing, Comércio Exterior	2001/março – 2002/dezembro
DIXIE TOGA S/A (embalagens industriais)	São Paulo / SP	Gerente Comércio Exterior	1997/fevereiro – 2000/dezembro
BELA VISTA S/A Produtos Alimentícios (biscoitos)	São Paulo / SP	Analista de Importação, Exportação Sênior	1996/janeiro – 1997/janeiro
D' ANGELO Comércio, Importação Ltda. (produtos tabacaria)	São Paulo / SP	Assessor Comércio Internacional, Marketing	1993/outubro – 1995/setembro
VASP Viação Aérea São Paulo S.A. (companhia aérea)	Aeroporto Congonhas – São Paulo / SP	Coordenador Compras Internacionais, Procurement	1993/março – 1993/setembro
D' ANGELO Comércio, Importação Ltda. (produtos tabacaria)	São Paulo / SP	Coordenador Importação, Marketing	1992/agosto – 1993/março
VASP Viação Aérea São Paulo S.A. (companhia aérea)	Aeroporto Congonhas – São Paulo / SP	Supervisor Compras Internacionais, Procurement	1990/agosto – 1992/janeiro
MENDES JUNIOR International Company (construção civil)	Ramadi – República do Iraque	Chefe Importação, Reexportação	1989/dezembro – 1990/julho
ENGESA Engenheiros Especializados S/A (material e veículos bélicos)	Barueri / SP	Técnico Importação, Exportação	1988/março – 1989/novembro
MENDES JUNIOR International Company (construção civil)	Nassiriyah - República do Iraque	Técnico Aduaneiro	1987/fevereiro – 1988/janeiro
Banco ITAÚ S/A – Itaucred (financeira)	São Paulo / SP	Chefe de Seção	1981/março – 1986/setembro
Banco BRADESCO S/A (instituição financeira)	São Paulo / SP	Escriturário	1979/fevereiro – 1981/fevereiro