

João Paulo de Barros

Rua das Andorinhas, C01 Recanto das Colinas (Saboó) – São Roque / SP

Tel: (11) 99613-7566 – (11) 99589-7566 recados

E-mail: jp.barros64@gmail.com – Skype: jp.barros64

Objetivo Profissional: EXPORTAÇÃO / IMPORTAÇÃO

PRINCIPAIS QUALIFICAÇÕES

- Sou profissional de Comércio Exterior com grande experiência nas áreas de Exportação, Importação, Câmbio e Logística, adquirida em indústrias de grande e médio porte (**Mercedes-Benz, DBK / Bayer, Olympus, Marfrig, Mataboi, FrigoEstrela e desde 2018 Golden Imex**). Toda minha formação é voltada para a qualidade, produtividade e criatividade. Tenho habilidades em negociação e facilidades no relacionamento interpessoal em todos os níveis. Estou potencialmente preparado para assumir os desafios da função e suprir eventuais deficiências com grande empenho e dinamismo.
- Nos últimos anos, desenvolvi diversos trabalhos no ramo de exportação da carne bovina, participando ativamente do depto. comercial, operacional e administrativo, gerenciando a equipe responsável pelos processos destinados a Europa, Oriente Médio, África, Ásia e América Latina.
- Gerenciar equipes e adaptar-se a novas rotinas. Profissional pró-ativo, positivista, flexível, comunicativo, dinâmico, criativo, organizado e automotivado, aberto a novos desafios, crescimento profissional e pessoal com disponibilidade para viagens e mudança de cidade.

EXPERIÊNCIA COMPROVADA

- Planejamento estratégico da área comercial, implantação de políticas inovadoras buscando superar metas, exceder os objetivos traçados, atingir resultados, reduzir custos, aumentar a lucratividade, cumprir prazos e procedimentos internos e definir planos de ação para os principais clientes.
- Desenvolvimento de novos negócios, estudo prévio para viabilização, pesquisar, avaliar e identificar as necessidades do mercado, análise da concorrência, segmentação de mercado, diagnósticos situacionais, comportamento do consumidor, formação de preço, cálculo e controle de custos e despesas, qualificação e quantificação dos resultados alcançados.
- Suporte a área de Marketing para adequações necessárias, ligação direta entre clientes e a área de produção para encaminhamento de sugestões e desenvolvimento de novos projetos, acompanhamento dos processos com reprogramações e revisões periódicas, tomada de decisões e estabelecimento de prioridades.
- Responsável por vendas internas e externas com destino a exportação, prospectar e viabilizar novos clientes nacionais e internacionais, negociação de contratos, elaboração das propostas comerciais, visitas técnicas, fechamento de negócios, emissão dos pedidos e relatórios de vendas, coordenação do fluxo de entregas e acompanhamento pós-venda.
- Responsável pela Implantação de sistemas integrados de gestão, principalmente voltados para a área de COMEX da empresa.
- Vivência no acompanhamento e administração dos processos de importação e exportação, inclusive emissão de todos os documentos, follow-up dos armadores e agentes internacionais, despachante aduaneiro, terminais alfandegários, receita federal, Infraero, transportadoras, seguradoras, bem como o monitoramento de toda documentação pertinente.

- Conhecimento de todo o processo de importação, desde cotações (compras e contatos internacionais) até o desembaraço da mercadoria nos portos. Desenvolvimento de fontes alternativas de fornecimento de materiais e serviços, planejamento e coordenação nos trâmites logísticos.
- Recepção e atendimento trilingüe a clientes nacionais e internacionais, tradução de documentos e textos de Português/Inglês/Espanhol, contatos com exterior e assistência aos processos de comércio exterior. Bons conhecimentos na área de suprimentos, logística, trading e transações comerciais internacionais.
- Viagens internacionais para visita a clientes e participação de feiras e eventos do ramo de alimentação (**SIAL - PARIS / ANUGA COLONIA – ALEMANHA**), sendo responsável pela organização e coordenação dos eventos.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

06/2018 a atual	- Golden Imex - Frigorifico – Santa Fé do Sul / SP Gerente de Exportação – comercial/operacional
01/2017 a 06/2018	- Meat Trade Point / Hatton International (Trading) – Barueri / SP Coordenador Exportação - Documents/Logistics/Comercial
07/2015 a 10/2016	- FrigoEstrela S.A. – Estrela D`oeste – SP Coordenador Exportação DOC/LOG

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Graduado em Administração de Empresas – Comércio Exterior
Universidade Metodista SP – São Bernardo do Campo/SP

IDIOMAS

Inglês	- Fluente
Espanhol	- Avançado
<u>Japonês</u>	<u>- bons conhecimentos, devido a estudo no Brasil e vivencia no Japão entre 1993-1994</u>
Francês	- bons conhecimentos

CURSOS EXTRACURRICULARES

Otimos conhecimentos em Windows XP; Vista, MS Office (Excel, Word, Access e PowerPoint), Internet, MS Outlook e Outlook Express. Sistemas: Magnus, Microsiga (Protheus), AIS, Logix, DDEExport (Gerenciador de Exportação), Datasul (Protheus), Datavale, Easys / Colibri (sistema Sol).

Auditor Interno ISO 9000 e QS 9000	Fiesp / Ciesp	1998
Qualidade Total	Fiesp / Ciesp	1998
Siscomex - Sisbacen	Aduaneiras	1998
Comércio Exterior práticas, usos e costumes	Aduaneiras	1999
Latin American Tax Seminar - Transfer Price	Baker & Mc.Kenzie	1999
Novas Regras do Comércio Internacional e a OMC	Fiesp / Ciesp	1999
Contratos Internacionais de Compra e Venda	Aduaneiras	2000
Práticas Comerciais e Negociações na Exportação	Aduaneiras	2000
Operações de Câmbio na Importação e na Exportação	Aduaneiras	2001
Operações Especiais no Comércio Exterior	Aduaneiras	2001
Câmbio e Operações Bancárias no Comex	Aduaneiras	2003
Análise de Tributação na Importação e Exportação	Aduaneiras	2003
Treinamento de Competências Interpessoais – Dale Carnegie – Uberlândia		2009
O Coaching e sua aplicação à área social – Diálogo Eventos – SP		2011