

Jose Alberto Andrade Cunha Neto

Masculino,

Rua Dolores Cunha Campos, 30 - Jardim Alexandre Campos - Uberaba, MG - 38020-030 - Brasil

ze_alberto10@hotmail.com

Perfil Profissional

Conhecimento sobre as temáticas de Relacionamentos Corporativos e Sustentabilidade; Experiência em captação de recursos, mobilização de parcerias estratégicas e relacionamento com o cliente, costumer sucess, agentes governamentais em seus três níveis, diplomatas; Experiência internacional com abertura de novos mercados. Negociante por natureza. Olhar apurado para não só entregar o que o cliente precisa mas, através do estreitamento da relação, acabar identificando oportunidades de negócios que as vezes nem a empresa, nem o cliente, percebem (costumer sucess). Elaboração de textos sobre Políticas Públicas, familiaridade com leis e projetos de leis. Advocacy Experiencia em capacitação e desenvolvimento de colaboradores, utilizando índices, entrevistas, provas. Experiência como palestrante em eventos públicos; Conhecimento e experiência no 1º e 3º setor; Vivência e experiência profissional internacional; Canadá e Inglaterra. Facilidade para fazer articulações (networking); Boa interlocução com diferentes níveis hierárquicos; Capacidade de gerenciar ações e pessoas; Facilidade para trabalhar em equipe; Fluente expressão oral e escrita.

Objetivos

Morei em SP 20 anos e, há 2 anos atrás por conta de um infarto sofrido pelo meu pai, tive voltar pra casa para gerenciar os negócios da família. Agora, com a saúde recuperada tenho tentado me encaixar no mercado local mas sem sucesso até agora. Sou de uma família que, por tradição, sempre esteve ligada seja a área diplomática (Itamaraty), ou áreas ligadas fortemente ao relacionamento. Meu bisavô foi um dos pioneiros que na década de 50, foi a Índia, buscar os primeiros exemplares do gado zebuino. Tudo construído em parceria com outros sócios e, empresas no mundo todo. Acredito que um relacionamento para, não apenas acontecer, mas ser duradouro, depende de questões que vão desde a construção de um alicerce sólido, de confiança, com regras claras, e, fundamental, ambos os lados sempre em contato. Uma de minhas principais características é não ter medo de desafios, mudanças, readaptações, sejam de qualquer grandeza, outro ponto que considero extremamente importante, é saber que uma vez me dada uma tarefa, ela será entregue (delivered). Em outras palavras, não me considero preso a um determinado local, tenho total disponibilidade de mudar de cidade, estado. Não vejo a hora de conseguir uma recolocação no mercado. Preciso muito voltar a trabalhar. Minha pretensão salarial depende do tipo de contratação, e, de minha posição na instituição.

Formação

Pós-graduação/MBA - Ciência Política

USP

Março de 2019 - Março de 2020 (Previsão de formatura)

Período: 2

Turno:

Pós-graduação/MBA - Agribusiness

Esalq

Fevereiro de 2018 - Fevereiro de 2020 (Previsão de formatura)

Período: 3

Turno:

Pós-graduação/MBA - Astrofísica

USP

Setembro de 2019 - Setembro de 2020 (Previsão de formatura)

Período: 2

Turno:

Graduação - Administração

Faculdade de Administração da Fundação Armando Alvares Penteado
Fevereiro de 1998 - Fevereiro de 2000

Graduação - Relações Internacionais

FAAP
Fevereiro de 2000 - Fevereiro de 2003

Experiências Profissionais

Gerente

Fazenda - Uberaba, MG
Fevereiro de 2019 - Presente

Empresa familiar de agronegócio, negociando soja para a Rússia. Em vista da doença de meu pai, tive que por um tempo tomar frente dos negócios. Neste período pude tomar ações que deixaram os negócios mais entrosados e com uma administração mais profissional. Acho importante destacar que durante minha gestão, ocorreu a anexação pela Rússia de uma parte do território ucraniano, culminando com medidas de embargos tanto da União Européia quanto dos EUA. Até por necessidade de continuar com seu fluxo de comércio exterior, a Rússia, saiu em busca de novos mercados, entre eles o Brasil. Principalmente comprando commodities. Tive a oportunidade de encontrar com membros da comitiva do país e, depois de uma curta negociação, acabamos fechando um contrato de fornecimento de soja, a longo prazo.