

Juliano Capellesso

Brasileiro, 33 anos.

Fone: (54) 99100 2296

E-mail: start.juliano@gmail.com



OBJETIVO

Estou em busca de uma nova oportunidade na área de Comércio Exterior. Sou adaptável, resiliente, organizado e responsável. Apaixonado por inglês e por trabalhar num ambiente internacional, sou focado em resultado, orientado ao cliente. Gosto de trabalhar com metas e propósitos, e busco uma oportunidade para seguir carreira.

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional da área de comércio internacional com mais de 12 anos de experiência direta na área de Exportação da maior exportadora de calçados do Brasil, e 4 anos trabalhando em empresa própria.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Gerente Comercial

Empresa: START Telecom: *Franquia Oi*

Período: Dezembro/2014 a Maio/2018 (4 anos)

Funções desempenhadas: Gestão administrativa e comercial de 2 lojas, planos de ação e reporte à franqueadora sobre metas, desenvolvimento de controle de custos e análises para melhorias, suporte ao time de vendas e atendimento aos clientes. Prêmios e bonificações recebidos da franqueadora por superação de metas e qualidade de vendas.

Analista Especialista de Exportação

Empresa: GRENDENE: *fabricante das marcas internacionais Rider, Ipanema, Melissa, Grendha*

Período: Novembro/2002 a Novembro/2014 (12 anos)

Funções desempenhadas: Negociação e vivência com clientes e distribuidores de todo mundo, sendo responsável direto por contas na Europa, América Latina, vendas diretas para EUA, Canadá e key accounts. Responsável por toda interface entre distribuidores e empresa, intensificando o relacionamento comercial, solucionando conflitos e atuando na orientação técnica e operacional da equipe. Participação em feiras internacionais e prospecção de novos clientes. Suporte à liderança na tomada de decisões e desenvolvimento de metas. Monitoramento da estratégia comercial, novas tendências de moda e concorrência para contribuir no desenvolvimento de nova coleção mais adequada a cada mercado. Execução e acompanhamento de todas etapas do trading: recebimento e análise dos pedidos, suprimentos, produção, logística, embarques, documentação e pós venda. Cooperação em projetos de melhorias com outras áreas: TI, marketing, fábricas, mercado interno. Envolvimento e intermediação em processos de importação de suprimentos da China e EUA. Reporte à diretoria sobre previsões e análises de metas e faturamentos de exportação da empresa.

FORMAÇÃO

Universidade de Caxias do Sul (UCS)

Graduação em Administração com ênfase em Comércio Exterior – Ano 2012.

HABILIDADES

- | | |
|-----------------------|----------|
| • Inglês | Fluente |
| • Espanhol e Italiano | Básico |
| • MS Office, Excel | Avançado |
-
- Disponibilidade para viagens e relocação para outros locais. Cidadania italiana.