



Lara Bezerra Pereira



46 anos

São Paulo - São Paulo

(13) 99702-1601

Resumo profissional

Sou 110% COMERCIAL, Amo vender

Atuo há mais de 15 anos com vendas de serviços (já atuei com produtos também)

No geral há mais de 27 anos na área

Vendedora ALTA PERFORMANCE

Tenho conhecimento com diversos CRMs, Pioedrive ,

RDStations ,Inside seles , Salles force dentre outros

Pacote office completo

Técnicas de vendas Profundas

Funil spin seller

Com foco total no fechamento

Incluindo todo o processo , envio de contratos e pós venda

(fidelizando , pegando indicacoes e ofertando outros produtos do portfolio)

Superação de metas da empresa e pessoais SEMPRE!

Experiência profissional

CONSULTORA DE VENDAS

Thomas Brasil

Descrição

Vendas B2B

Soluções de RH

Avaliações Psicometricas disc

Prospecção

Abordagem

Agendamento de reunião

Demonstração da plataforma

Envio de proposta

Fechamento

Venda de ponta a ponta

Ferramentas Rd station

Powerpoint

Excel

Whats

Período

10/2023 até o momento

CONSULTOR DE VENDAS SÊNIOR

Faculdade BSSP

Descrição

Vendas ativa por Telefone e Presencial de todo nosso portfolio de curso Pós Graduação e MBAs, para um público seletivo dentro das áreas contábeis, Financeira, Jurídica, Eng, Arquit, RH e Dp Participação em feiras e eventos inclusive fora de Sp e vendas corporativas Foco total no cliente com o objetivo principal para o fechamento da venda Cursos com investimento a partir de 8K Acompanhamento até o final e Pós venda contratos parte financeira e principalmente pedindo indicações para efetivar novos negócios

Período

03/2021 até 05/2023

CONSULTOR COMERCIAL

Ibc instituto brasileiro de Coaching

Descrição

Sao Paulo • Identificação das necessidades do cliente para propor os produtos ou serviços mais adequados ao perfil, de forma a oferecer soluções que gerassem parcerias duradouras. • Realização de atendimento ao cliente, incluindo abordagem, diagnóstico das necessidades e recomendação de produtos, orientando consumidores e ampliando o conhecimento da equipe sobre as vendas. • Atendimento híbrido em diferentes canais, realizando o processo de vendas no ambiente on-line ou físico escolhido pelo consumidor, buscando atender às demandas de maneira personalizada.

Período

03/2018 até 02/2020

CONSULTOR DE VENDAS

DARYUS SEGURANÇA DA INFORMAÇÃO

Descrição

Vendas de cursos livres e MBBs na área da TI Vendas por tel ,wpp, presencial e videoconferência Venda consultiva de impacto

Período

02/2016 até 01/2018

 **Formação**

DESENVOLVIMENTO HUMANO GESTÃO E PSICOLOGIA POSITIVA

BSSP

Ano de conclusão

2022

MARKETING

Unisa

Ano de conclusão

2018

 **Cursos e certificações**

 **Habilidades**

DOMÍNIO DE CRM DE VENDAS E PROCESSO DE VENDAS CONSULTIVO - Avançado

CONHECIMENTO SOBRE INSIDE SALES - Avançado

CONHECIMENTO SOBRE TÉCNICAS DE SPIN SELLING, GPCTBA OU BANT - Avançado

DOMÍNIO DE PIPELINE DE VENDAS E PROCESSO DE VENDAS CONSULTIVO - Avançado

VENDAS DE TICKET ALTO B2B - Avançado

CONHECIMENTOS GERAIS SOBRE MARKETING DIGITAL E SERVIÇOS DE AGÊNCIAS DIGITAIS -

Básico

HABILIDADES DE NEGOCIAÇÃO E QUEBRA DE OBJEÇÕES - Avançado

NEGOCIAÇÃO - Avançado

TÉCNICAS DE VENDAS - Avançado

VENDAS POR TELEFONE - Avançado

VENDAS POR WHATSAPP - Avançado

PACOTE OFFICE - Avançado

EXPERIÊNCIA EM ATENDIMENTO AO PÚBLICO E VENDAS - Avançado

EXPERIÊNCIA NA FUNÇÃO - Avançado

AUTOCONFIANÇA - Avançado

CAPACIDADE DE ADAPTAÇÃO - Avançado

CAPACIDADE DE ANÁLISE - Avançado

CAPACIDADE DE APRENDER RAPIDAMENTE - Avançado

COMPETITIVIDADE - Avançado

COMUNICAÇÃO - Avançado

Idiomas

INGLÊS - Iniciante

Informações adicionais

Pretensão Salarial

R\$ 3.000,00

Informações pessoais

Data de nascimento

11/06/1979

CPF

279.553.238-74

Email

bezerrapereiralara@gmail.com

Telefone

(13) 99702-1601

Celular

(13) 99702-1601

Diversidade

Sexo
Mulher

Raça/cor
Parda

Orientação sexual
Heterossexual

Gênero
Cisgênero

 **Endereço**

Cidade
São Paulo

País
Brasil