

MARIA MARTA BARBOZA MARIN

Rua Peruíbe, 351
Vinhedo/SP Cep 13280-000
(19) 981181396
mariamartabarboza@hotmail.com

Data Nascimento: 25/03/1988
Brasileira
Solteira

QUALIFICAÇÕES E COMPETÊNCIAS

Suprimentos

Análise de mercado e oportunidades. Desempenho e desenvolvimento de novos fornecedores. Negociação. StrategicSourcing visando à otimização e a maximização do custo benefício de determinada aquisição.

Comércio Exterior

Conhecimento nas principais normas da gestão de importação, exportação e logística internacional. Classificação fiscal, fechamento de câmbio, apuração de impostos, ex-tarifário.

Idiomas

Inglês avançado
Espanhol intermediário

Competências

Orientação para resultados, busca de informações críticas, comprometimento e negociação destacam-se entre as habilidades. Atributos pessoais que caracterizam o comportamental: bom humor, responsabilidade, facilidade de relacionamento interpessoal, perseverança e adaptabilidade.

Bons conhecimentos em informática.

Disponibilidade para viagens e mudanças.

Formação Acadêmica

MBA – Gestão Estratégica de Negócios – Anhanguera - 2018 (cursando)
Curso de extensão: Analista de Logística Internacional – ABRACOMEX – 2016
Graduação – UFVJM – Bacharelada em Humanidades - 2013
Graduação – UNIFEOP - Comércio Exterior – 2010

Experiência Profissional

09/2017 – 07/2018

H´ Maston Com de Imp e Exp Ltda – Comprador

- Compras e importação de acessórios para celular.
- Avaliação de composição de custo, Strategic Sourcing, análise de fornecedores, negociação, elaboração de contratos, redução de custos, análise de riscos, negociação de frete Inbound e Outbound.

08/2014 – 05/2017 **Itaiquara Alimentos S.A. – Comprador – Suprimentos/
Gestão de Projetos/Importação/Logística Internacional**

- Atuação efetiva na área internacional e de projetos, redesenhando os processos, políticas e diretrizes que garantiram o sucesso na transição e continuidade das operações durante o desenvolvimento de novos projetos.
- Responsável pelo desenvolvimento de novos fornecedores nacionais e internacionais, acordos e replanejamento. Ingredientes, embalagens, insumos, manutenção. StrategicSourcing. Redução de custos com fornecedores através da competitividade de mercado.
- Negociação de carteira de compras e tabelas de preços. avaliação de composição de custo e contratos.
- Acompanhamento e desenvolvimento do projeto de nova unidade industrial com importação de equipamentos e publicação de ex-tarifários com a conseqüente redução de custos em 30% da expectativa inicial.

03/2010 – 08/2010 **IBGE–Recenseador**

- Censo 2010

01/2009 – 01/2011 **Itaiquara Alimentos S.A – Estagiária**

- Acompanhamento de exportação de commodities agrícolas
 - Logística portuária e análise documental
 -
-

Outros Cursos/Atividades

- Shipping – M.I.B (Massachusetts Institute of Business) - 2016
 - Negociação e Contratação de Frete Internacional - Abracomex
 - Estratégia comercial na exportação – Sebrae
 - Tributos e incentivos fiscais - Sebrae
 - Liderança - Senai
 - STCW – Shelter Santos Cursos e Treinamentos
 - Ready Forexcellence – Costa Crociere
 - HACCP Certificate – Costa Crociere
-

Referências

RicieriZerbatto
Gerente Agrícola, Itaiquara Alimentos S.A.
E-mail: zerbatto@uol.com.br
Fone comercial para contato: (19) 98145-8886

Eduardo Bedin
Diretor Adjunto de Suprimentos, Itaiquara Alimentos S.A.
E-mail: eduardo@itaiquara.com.br