

# Maycoo Douglas Vianna da Rocha | Curriculum Vitae

Rua Sadock de Sá 11 - Madureira, Rio de Janeiro | 21 96551-6816 | [dvr.rocha@gmail.com](mailto:dvr.rocha@gmail.com)

## Habilidades

**Logística Internacional** - Coordenação e Follow up, Estimativa de custos, Negociação, Alinhamento com fornecedores/clientes.

**Suporte ao desembaraço** - Preparação e/ou conferência de documentos, Identificação do NCM mais adequado, Certificado de origem, Drawback, Back-to-back.

**Sourcing** – Compreensão das necessidades do cliente, avaliação dos produtos/serviços, fomento do engajamento do fornecedor.

**Qualidade** – Padronização de processos, redução de tempo de ciclo, redução de não conformidades.

## Experiência

**Analista de Comércio Exterior** — Tradeworks Despacho Aduaneiro e Logística Internacional 08/2018 — 09/2018

Contrato de um mês para coordenação dos regimes de exportação temporária para revisão de turbinas das estações de compressão do gasoduto da empresa Transportadora Brasileira Gasoduto Bolívia-Brasil S/A

**Assistente de Comércio Exterior** — Valid S.A.

09/2014 — 05/2017

Controle e acompanhamento dos processos de importação e exportação de todo o grupo Valid desde a compra até a entrega na fábrica; Acompanhamento do desembaraço aduaneiro junto aos fornecedores e despachantes; Contato com fornecedores internacionais e prestadores de serviço; Elaboração, follow-up e manutenção dos pedidos de compras internacionais; Solicitação de emissão de licença de importação (“LI”), Declaração de Importação (“DI”) e numerários, inclusive, mas não exclusivamente, elaboração e solicitação de back up documents para licenças de importação e demais anuências frente a Anvisa, ANP, MAPA, Exército, Ministério da Agricultura e Decex; Negociação de fretes e tarifas junto a fornecedores em geral; (h) controle e manutenção dos atos concessórios drawback.

**Assistente de Marketing / Estágio** — GECOM 07/2013 — 12/2013

Elaborar pesquisas de mercado, envolvendo a preparação dos questionários, orientação aos pesquisadores, acompanhamento e auditoria do trabalho de campo, tabulação e análise e cruzamento dos resultados para baseando-se nos dados levantados definir a melhor estratégia de ação de entrada no mercado brasileiro para as empresas estrangeiras contratantes

**Vendedor Internacional / Estágio** — Inbramaq 06/2012 — 12/2012

Gestão de vendas de maquinário de extrusão e suas peças para assistência técnica para os países da América Latina, África e Europa, estando incluso o acompanhamento da produção e do envio.

## Educação

**Fundação Getúlio Vargas** — MBA/Pós Gestão Logística e Supply Chain Management – 2019

**Universidade de Ribeirão Preto** — Relações Internacionais e Comércio Exterior – 2013

**Technische Universität München** — Six Sigma: Analyse, Improve and Control – 2019

## Idiomas

Inglês – Fluente, Espanhol – Avançado, Japonês – Intermediário