

Curriculum vitae

Raphael Augusto Armani de Paiva

Endereço: Rua Colégio Florence, 112 – Ap. 104

Bairro: Jd Primavera CEP: 13209-700

Cidade: Jundiaí

Telefone: (19) 99108-3095

E-mail: raphael_armanidepaiva@hotmail.com

Nascimento: 02/12/1984

Nacionalidade: Brasileira

Formação Acadêmica

International program in Business

University of Miami

Miami – USA

Ano de conclusão: 2012

Pós – graduação em Administração de empresas

Fundação Getúlio Vargas - FGV

Campinas-SP

Ano de conclusão: 2012

Bacharel em Relações Internacionais

Universidade Estadual Paulista Júlio de Mesquita Filho - UNESP

Franca – SP

Ano de conclusão: 2010

Idiomas

Inglês – Fluente

Espanhol - Avançado

Experiência internacional

Desenvolvimento de mercado e visitas a clientes

Países visitados: África do Sul, Tanzânia, Quênia, Suriname, Guiana, Trinidad & Tobago, Grenada, Jamaica, Índia, Emirados Árabes Unidos, Etiópia, Moçambique, Argélia e Kuwait.

Visitas e inspeções em fornecedores

China

Período: Abril a maio 2016

Feiras internacionais

Big 5 – Dubai – Emirados Árabes Unidos

Período: Novembro de 2019

Kenya Homes Expo – Nairobi – Quênia

Período: 12 a 15 de abril de 2018

Canton Fair – Guangzhou - China

Hong Kong Houseware Fair – Hong Kong

Período – Abril a maio 2016

Curso de Inglês – Travel and Culture – Embassy CES School New York

Cidade: Nova Iorque – Estados Unidos

Período – Março a abril 2011

Atividades profissionais

Atlântica Foods

Ramo: Alimentos e bebidas

Função: Especialista comercial – Vendas Internacionais

Responsável pela execução de vendas, manutenção de clientes e prospecção de clientes internacionais para sucos concentrados, NFC e ingredientes cítricos. Contato diário com clientes de todo o mundo para verificação de demanda, viabilidade de negócios e análise de mercado. Envio de relatórios com informações referentes às safras e disponibilidade de produtos, participação e visitas à feiras do setor.

Período: Desde janeiro/ 2019

Astra S.A. Indústria e comércio.

Ramo: Construção civil

Função: Analista de comércio exterior – International Trader – Vendas internacionais. Responsável pelos negócios da empresa na África, Ásia, Oriente médio e Caribe. Vendas internacionais, desenvolvimento de mercado, participação em rodadas de negócios, pesquisas de mercado, parcerias comerciais, prospecção de clientes, desenvolvimento de produtos, desenvolvimento de estratégias comerciais, participação em feiras do setor, treinamentos de produtos etc.

Período: De Julho/ 2016 à dezembro/ 2018

Função: Analista de importação / exportação– Desenvolvimento de novos produtos e fornecedores, compras, controle de estoque, prospecção comercial, pesquisas de mercado, parcerias comerciais, visitas a feiras de negócios nacionais e internacionais, inspeções de produtos e fornecedores e visitas a fornecedores internacionais.

Período: Janeiro/ 2015 – Julho/ 2016

Armani Impermeabilizações Ltda - EPP

Ramo: Construção civil

Função: Assistente administrativo

Período: Julho/2010- Janeiro/ 2015